**Jenis:** Softselling

**Pilihan Judul:**

* Tips Biar Gak Galau di PHP-in Cabuy
* Pemberi Harapan Palsu?
* Mau Belajar Cara Followup Ampuh?
* Galau Karena PHP Calon Pembeli? Baca Ini…

Gimana cara biar gak baper kalau calon buyer gak transfer-transfer?

Iya, saya tau di PHPin itu untuk urusan apapun emang gak enak kok. Urusan jualan aja gak enak apalagi urusan hati. Uppss

Untuk urusan PHP dalam jualan, tenang ada solusinya:

**1] Tambah Jumlah Leadsnya**

Leads atau calon pembelinya banyakin aja, caranya ya tambah lagi jangkauan promosinya.

Jadi nanti yang nanya-nanya banyak, yang akhirnya order juga banyak, dan kalau yang satu belum transfer, insya Allah ada yang lain ada yang transfer.

Disini Anda akan lebih sibuk gak akan lagi sempet mikirin mereka yang PHP.

**2] Perbaiki Cara Followupnya**

Bisa jadi orang belum transfer karena followupnya kurang joss, atau malah jangan-jangan gak di followup. Hehe

Orang belum transfer itu salah satunya bisa karena lupa, jadi followup itu penting untuk ngingetin mereka.

**3] Ubah Mindset dan Sudut Pandangnya**

Jualan itu aktivitas menolong orang lain yang dibayar. Kita menjual solusi dalam bentuk produk.

Jadi kalau dapat penolakan ya ikhlas aja kan masih banyak orang lain yang butuh pertolongan.

Lalu pahami juga bahwa setiap produk ada jodohnya.

Jadi kalau calon buyer tetep belum mau bayar, ya udah move on aja dan cari jodoh terbaik. Hehe

*[Selanjutnya bisa Anda sambungkan dengan kalimat penawaran Anda seperti contoh di bawah ini mempromosikan peluang usaha]*

Ngomongin poin kedua, gimana sih cara followup yang ampuh?

Anda bisa pelajari trik-trik followup yang terbukti efektif di **buku X** yang ditulis oleh Nama Penulis yang sudah berpengalaman dalam jualan online selama 10 tahun.

Lihat detil **buku X** disini >> **LINK**